



交流見本市で6次産業化の商品を説明する農業者(右)ら=8日午後、県庁

松本謙社長(宇都宮市)が「ネットワークによる6次産業化」と題し講演した。

松本氏は商品化しても、流通に乗せるのが難しい点を挙げ、「出口戦略が大事であり、経営改善という当初の思いを見失わないことが

成功のポイント」と強調。加工や販売を委託する方法もあるとした上で、「地域ネットワークを生かして、連携して取り組む仕組みをつくることが必要。オール栃木で商品をいかに全国に発信していくかだ」と訴えた。

農業者や県内外の流通業者、金融関係者ら190人ーを務めるファーマーズ・フォレスト(宇都宮市)の松本謙社長(宇都宮市)が参加。見本市に先立ち、

農産物の生産から加工、販売までを行う6次産業化に取り組む県内農業者らのネットワークづくりを支援するため、県などは8日、県庁で6次産業化実践者研修を実施した。新規参入者が増える中、ノウハウや人手不足を背景に流通ルートを確保できない点が課題になつており、販路開拓につなげてもらおうと今回初めて交流見本市も企画。参加者は地域で連携して6次化を進める必要性を確認した。

(岡田優子)

## 県内農業者ら研修

### 初の見本市で商品PR

# 6次化販路開拓へ連携

品には自信がある。ただ営業まではなかなか手が回らない。県内で商品を売り込む機会が設けられれば参加しやすい」と話した。

県農政課によると、県内の6次産業化事業者数は1240人・団体(2014年)。5年間で2割強増えた。

**6次化実践者ら  
商品展示し交流**  
栃木県など

【とちぎ】県、県農業振興公社、フードバレーとちぎ推進協議会は8日、宇都宮市で「6次産業化実践者研修・交流見本市」を開いた。生産者や商工業者など6次産業化商品の開発に取り組む関係者約150人が集まり、講演や商品展示などを通じて交流した。

天野良英氏が「自指せ商品開発・つかめ時代の流れ」のテーマで、さまざまなアイデアを商品化し基調講演では6次産業化中央サポートセンター企画統括マネージャーの失敗談も交えて「思いだけでは事業にはならない」と教訓を披露。おいしいのに売れないジャムを全国から集めて開いて好評だった「ジャム博」



6次産業化商品を囲んで開かれた交流見本市（8日、宇都宮市で）

などを通じて「売れる仕掛けづくり」の大切さを説いた。交流見本市では、(株)アーマーズ・フォレスト代表取締役で栃木県6次産業化実践アドバイザーの松本謙氏が登壇。最近の6次産業化の動きを分析しながら「連携して地域を全国に売り込む仕掛けづくりが重要。6次産

業化のネットワークをつくる」と呼び掛けた。県内で開発された6次産業化商品・農商工連携の展示PRコーナーには、26の事業者が出品。アドバイサーらのアドバイスを受けたり、試食しながら商談を交わしたりする姿が見られた。また、来場者による人気投票も行われた。